



1979年3月号



会報
云

NO.63

墨東ゴム工業会

事務局 東京都墨田区墨田町2丁目35番6号 長瀬ゴム内 TEL (614) 3501



第16卷 第2号

(オ63号)

目 次

年頭所感	長瀬二郎	1
年頭雜感	菅谷満良	3
景年の動きと中小企業(一般消費税問題等)	斎藤栄三郎	4
時の焦点……一般消費税について	広瀬一郎	8
福祉厚生委員会の歩み	田中昭二	10
座談会……その頃のゴム工業	司会 富岡光雄	11
中高年令者雇用を考えて	堀川英則	21
終戦前の私の歩んだゴム屋のあれこれ	鶴岡秀吉	22
老師夜話	曾我章	24
自分もよく、相手もよく、第三者もよし	右川清夫	25
香港日記	富岡光雄	28
トンだ大ちがい	堀川英則	29
事務局報告	桑沢謙吉	31

年頭所感

会長 長瀬二郎

昭和五十四年の新春を迎えるにあたって、謹んで会員皆様のご健勝をお喜び申し上げます。さて、昨年は日中平和友好条約が締結され、日中友好のきづなの達成第一歩をふみだした記念すべき年でありましたが、わが国をとりまく経済諸情勢はいぜんとしてきびしい要因が山積致しております。

私共ゴム業界も全般的に、うち続く不況からの克服には至っておりません。いわんや中小企業のおかれた現状は将来に於いてもますます経営のきびしさを自覚しなければならないものと考えています。しかしながら一面わが国の産業構造は、中小企業を除外して成立し得ない事も明白であります。

当工業会は創立以来すでに十六年目の新春を迎えました。いたずらに好況時代の夢を追う事なく、諸般の情勢を根本的に見直し過去の良きものを継承

すると同時に新しい発想のもとに企業の体質改善と強化を徹底し不況からの脱出をはかるべく会員相互の情報の交換のもと、経営改善の強化を押し進める事を、取り上げる時と思う次第であります。

明日の繁栄のパスポートを入手出来る資格は企業体質の改善と強化以外にあり得ないと申せましょう。

会員各位の忌憚のない御意見を承り今後の会運営の指針を更に明確化し、当会の発展に微力を呈したいと念じます。

皆様の御協力を祈念いたしまして、年頭のごあいさつといたします。

昭和五十四年 元旦

長瀬ゴム工業株式会社

年頭雑感

副会長 菅 谷 満 良

一九七九年の新春は好天に恵まれて平穡に迎えることが出来ましたが、会員の皆様方も新たな決意を持って新年のスタートをお切りになつた事と存じます。昨年は皆様方の絶大なご協力とご支援を頂いて墨東ゴム工業会も長瀬新会長の元に若返った新しい工業会として有意義な一年を過す事が出来ました。

墨東ゴム工業会も満十五年を経過致した事になりますが、その間に高度成長から低成長への激動期を経験し、会員の中からも多少の犠牲を出した事は大変残念な事でご同情を禁じえませんが、一方大多数の会員の方々がこの激動期を乗り切って健全な経営を続けておられることは心からご同慶に堪えません。

先日決定致しました四月から始まる次年度の政府予算案を見ますと、今期に比べて予算の伸び率が鈍化致しております。この予算案の物語るものは良くて現状維持、悪くすれば期後半に又景気の後退があるのではないかという危惧も持たれます。円高も最近は一応の安定を保ったかに見えますが、今年中には再び一七〇円前後に円高が進むのではないかという見方が多く、輸出力の減退は避けられそうもありません。又更に進む人減らし政策が公共企業体にも及び、

失業率が増加し賃金の伸び率も五パーセント前後に落ちつくとすれば国内需要の伸びも望み薄です。公共事業投資の拡大も昨年より低く、財源難を補う大量な国債発行と低利資金の氾濫がインフレを招くと心配する向きもあります。又原油の値上げが波及するコストの増大等を如何に吸収するかも大きな問題でしょう。マクロでは企業の低成長への即応態勢が整つて減収の中にも増益の基調と伝えられていますが、ミクロではその歛寄せが我々中小企業に、特に下請企業に寄せられ、「乾いた雑布をしぶれ」というのが某親企業の合言葉であると聞きます。

昨年、墨東ゴム工業会の三木会（例会）で参議院議員の斎藤栄三郎先生をお招き致しましたが、先生のご講演の中に一般消費税の導入は絶対拒否すべきだというお話がありました。然し政府は財源難切り抜けの妙手は一般消費税の導入以外にないと五十五年度導入を決意したようです。一般消費税の導入は製品原価やインフレ圧力の影響のみでなく、流通バイブルの短縮化指向があり、流通段階の再編成が行われ、弱小の下請企業には親企業の自製化しようとする欲求により、切り捨てや吸収合併が強制されるようになるかも知れませんが、私達の墨東ゴム工業会は堅い理屈は抜きにしても、大変楽しい会でありたいとも念じております。経営者の安息の場として又情報の場として利用され、会員同志の楽しい語らいの中に眞の友情と結束が生れ、企業経営に実を結んで行く事が出来れば幸いと思つております。

このように今年から来年にかけての情勢は、私達中小企業にとって益々厳しい環境に立たされる事は疑う余地がありません。やゝ上昇気運を伝えられる最近の楽観ムードを蜃気楼に終らせないためには私達工業会が、一社一社は弱くとも力を合せ、智恵を寄せ合つて大きな力となり、一般消費税の反対や合理化努力等の同じ目的に向つて協力しなければならない時であると思ひます。年頭に当つて浅学な私が或いは間違つた事を申し上げたかも知れなかったかは次のとおりである。

第一に石油の値上がりが挙げられる。四十八年の十月に油の値段が四倍になり、現在では五倍になつてい

る。油が高くなつて困つているのは石油を原料とする業者で、しかも、来年の一月には又5%上がる予定になつてゐる。では何故油をこのように上げるのかといふと、油はだいたい三十年でなくなるので今のうちに高く売つて工業化を計ろうとする中近東十三カ国（オペック）の考え方からのである。日本は、このオペックから油を買つてゐるのだからオペックが油の値段を上げれば、上げないわけにはいかない。

第二に、発展途上国の追い上げが挙げられる。韓国、香港、台湾

景気の動きと中小企業

（一般消費税問題等）

斎藤栄三郎氏 講演

フィリピンなどから安い品物がたくさん入るのである。工業物から農産物までこれらの国々は、どんどん日本に輸入している。なかでも今年の韓国の高度成長率は11%で、造ったものほとんどは日本へ売ることを目的としている。この発展途上国の追い上げの対処としては高級品化を図るしかない。

第三に、円高問題が挙げられる。
昭和四十六年、アメリカの大統領ニクソンが『これからは、金とドルとの交換はできない』と言つたことから、円高（ドル安）が始まると。アメリカはベトナム戦争で千五百ドルという天文学的な数字を支出。それ以来ドルの価値は下がり、逆に日本円は高くなる。

これは、喜ぶべき現象なのだが日本円が高くなるということは、輸入は安いが逆に言えば輸出が高くなり輸出できなくなる。これを円高不況といふ。

11月1日に、アメリカのカーテー大統領がドル防衛緊急対策として、ドルの売り物はすべて買うことと、アメリカ政府は三百億ドル用意してそのうち五〇億ドルを日本銀行にも預けて、それで日本に買ひ支えてくれといふ。このため、この日以来ドルは安定しているが、三〇〇億用意したところで四月までしか安定しない。何故かといふと、アメリカのエネルギー政策に問題がある。

現在アメリカは、エネルギー輸入の費用を年間三〇〇億ドル払つていて全世界にドルは四千億ドルある。四千億ドルもの大金があるのでから、アメリカ政府が三〇〇億ドル用意したところで、エネル

ギーをたててている。ところが、今度新日鉄が、この製鉄所を閉鎖する事になった。何故閉鎖するのかと言うと、今円高で海外から安く鉄が入る。だから外国と対抗するためにはもう二割ぐらいコストを下げなければいけない。そこで能率の悪い製鉄所は閉鎖するのだ。八幡製鉄所はすでに閉鎖され、代りに大分製鉄所でつくられ、釜石が閉鎖されてからは君津製鉄所でつくられる事になっている。だから、釜石市がどう困ろうと製鉄所は閉鎖することになる。

そこで、企業城下町の失業者たちのための救済として、特定不況地域安定臨時措置法ができた。これは、全国三十の企業城下町を指定し、その城下町で失業した人には九ヶ月の失業保険をくれる。新日鉄の釜石市の場合には鉄はだめなのでセメントへと産業構造を変えてゆくといふ対策。

現在、景気は富士山に例えると四合目、来年末には七合目にたどりつくだろう。ただ、今はつきり言えることは、再び高度成長時代は来ないということ。近いうちに『中期経済計画』というのをつくる。それは、昭和五十三年から六十年までの七年間に日本経済どのような方向へ持つてゆくかを決めたもので、それによると成長率は6%となつていて、少くとも昭和六十年までは、安定成長と考えなくてはいけない。再び高度成長がくることはないので、6%でやつていけるように対策を講じなくてはならない。以上で、第一の議題構造不況についてはお解りいただけたと思う。

ギー問題を解決しないかぎり円高ドル安は、つづくのである。

そこで、来年六月東京で世界の首脳会議が開かれ、前に述べた円高ドル安問題について協議される。対策としては、アメリカが国債を出してドルを買い戻すことと、IMFからSDRをじゅんじゅん引き出して世界のドルを集めることであるが、どちらにしても各国の協力が必要である。

以上が構造不況についてである。

そこで、政府は景気対策を二つとつた。

第一の対策としては、公共土木事業を増やすといふ事だが、注文を受けるのはほとんどが大手の会社で働くのは中小企業。中小企業にしてみれば仕事は増えたが儲けが少ないのだとう。

第二に、構造不況対策である。構造不況対策は十種類ある。

造船・海運・綿紡績・羊毛紡績・合成繊維・アルミ・銅・鉄・ダンボール・石油化学である。

これらの石油化学のほとんどは、高度成長の時代に過剰しすぎて現在では設備の83%しか動いていない。しかし、スクラップにするにもこれらのはほとんどが担保に入れられていたため、政府は信用保証基金をつくりた。現在では、構造不況協会と信用保証基金の間では活動が始まつておらず、早くもスクラップ化は行われている。

構造不況の対策の第二で、これから行われようとしていることは企業城下町の救済である。新日鉄を例にとると、岩手県釜石市にある釜石製鉄所が挙げられる。この製鉄所では市の人口の四割が生活

福田総理大臣は、今度の選挙でもう一度当選したらデノミをやりたいと言つてゐる。コインや紙幣も大きさを変えずにデノミを行えば、面倒臭くない。デノミには賛成だが二つの条件を考えている。第一は物価が安定している時にやること。第二は景気の良い時にやること。第一の点においては、今がチャンスだが、景気（第二）は五十五年秋にならないと回復しないので、デノミを行うのなら五年秋が良いだろう。

米年の景気を大きく左右するものは、一般消費税である。これはヨーロッパで行われてゐる付加価値税と全く同じ。内容を説明すると総売上げから総仕入れ高を引いて残ったものに5%の税をかける。大体1%で六千億円になるので5%となると3兆円の税収となる。

昭和五十三年度の税収が二十二兆円だから、そこへ三兆円となると大蔵省としては、ノドから手がでるほど欲しい。

しかし、この一般消費税には三つの欠点がある。第一は物価が上がること。一般消費税の税率を5%として物価は2・5%上がるだろうという。去年と今年の十一月では4・5%しか物価は上がっていらない。ところが、もし一般消費税が実施されると7%の物価上昇になり悪税になる。

第二の欠点は課税が公平ではなくなる。というのは、この税は年間売上げ二千万円以下には課さない。すると同じ品物を売つていながら、二千万円以下の売上上げのところ（店）と課税されるそれ以

上の店で不公平が越こる。

第三の欠点は景気が悪くなること。一般消費税は消費者が負担するものだが、これを消費者に転嫁できるかが問題である。転嫁できない場合には、結局企業が負担することになってその分儲けが減り景気が悪くなる。まず、ここではつきり言えることは福田さん、大平さんのどちらが結理になつたにしても昭和五十四年度は一般消費税をやらないと思う。景気を悪くするような一般消費税には反対である。

○

現在通貨発行十三兆に対し手形が六十兆出ている。だからいくら自分が眞面目にやっていても相手が不渡手形を出すと連鎖倒産するそこで、対策としては三つある。

第一に、今年（五十三年）四月にできた“中小企業倒産防止共済法”をつくった。従業員三百人以下の企業者ならだれでも入れる。いくつかの金額別コースがあり、五年間に不渡手形をつかまされなかつたら六年目に掛け金全部が戻る。もし不渡手形をつかまされたら今までの掛け金の十倍を無担保・無利子・無補償で貸してくれて、借りた金は五年間で返せば良い。

第二は、自己資本を増やすこと。

今、日本の会社は自己資本が一割五分、他人資本が八割五分である。これでは儲からない。これから安定成長になって怖いのは金利である。従業員は週五日しか働かないのに金利は週七日働く。だから自

時の焦点・一般消費税について

広瀬会計事務所

税理士 広瀬一郎

九月十二日税制調査会では、売上高より仕入高を差し引いたものに課税する「仕入控除方式（荒利益課税方式）」を採用すべきだという意見を述べた。その後、経済諸団体の反対、自民党も反対、我が税理士会も反対する中で十一月十七日、村山大蔵大臣は一般消費税の導入時期を五十五年一月よりが望ましいと語り、今や一般消費税は完全に時の焦点となつた。

消費税を分類すると①個別消費税（物品税）と②一般消費税となる。個別消費税は、一般消費税と比べると逆進的でないという長所があるが、反面租税による価格機構への介入で自由競争を阻害するという欠点がある。一般消費税を大きく分けると売上高が課税対象となる取引高税と、付加価値が課税対象となる一般消費税となるが、取引高税は既に経験したように、累積課税となることや印紙消印という手数がかかる。今般、試案として発表された一般消費税がEC型の付加価値税と異なる点は(a)前段階税額控除方式を避け、各流通

己資本を六割にする必要がある。自己資本をふやすために増資をするべきだ。それには、従業員や取引先に株を持つもらうのが良い。第三に新商品の開発が必要。

最近の新商品を挙げてみると、“VTR”、松下電器の“ゴマスリ

機”、三菱の“布とん乾燥機”、タップロール社が開発したイオン

発生装置のついたマットレス。次はステンレスの風呂、ブリヂストンタイヤをはじめ各社が開発したスノーブレイ等。

このように新商品の開発に努力するべきである。そのためには、売り上げの3%を研究投資に回すべきである。

今、日本では2%しかないのを3%にして新商品の開発に努力をつづければ今後もやって行ける。

昭和五十三年十一月十六日

（三木会講演要旨）



累増したことは既にマスコミによつて報道されている通りであつて、

このところ毎年国家予算の三〇%以上を国債でまかなつてゐる始末であり、本年度（昭和五十四年三月）末には四三兆円見当、五十七年度末には九〇兆円前後になるといわれてゐる。この償還財源に当てようといふのである。

— ◇ — ◇ —

さて、このような新税が創設された場合、われわれはどうなるかを考えてみよう。

第一に、一般消費税は先に述べたとおり、荒利益課税方式であるから、赤字企業でも課税されるわけで、力の弱い企業では他に転化できるか問題である。第二に、手数がかゝらないとは云つても新税である以上、今までにない税務事務量が増加するわけでこの負担が発生する。第三に、免税点（試案では小規模零細業者一年間売上高一、〇〇〇万）如何で、税の中立性を阻害する。即ち同業者でも売上高如何で課税、免税となる。第四に物価上昇に拍車をかける、（社会党では十一月五日新税創設により一人当たり年間八万円の負担と公表）ことになる。ちなみに税制調査会（首相の諮問機関）の小倉武一会长は九月二十二日の衆院大蔵委員会に参考人として出席、一般消費税の取り扱いについて①税率は5%から10%の間で決めることが適当である。②物価や景気への悪影響をできるだけ避けるため導入の時期は慎重に判断すべきである。③生活保護世帯など低所得者層への重税感を少なくするために所得税の調整措置や財政支出

面での配慮が必要となろう——などの意見を述べてゐる。

新税導入の時期については先に述べたが、税率は始め5%の線が強く、5%の場合の税収で二兆八千億円、物価上昇分の上乗せは二・五%見当と大蔵省筋は見てゐる。

最後に一般消費税の非課税範囲について述べると、食料品、社会保険医療、学校教育、社会福祉事業、輸出取引、有価証券取引、不動産、金融、保険取引が上げられている。

以上



福祉厚生委員会の歩み

田 中 昭 二

墨東ゴム工業会では昭和五十二年度に福祉厚生委員会が新設され、会員会社の福祉向上の為に共同行事を企画立案した。具体策としては、一、従業員の表彰、二、運動会・野球・テニス・ゴルフ等の行事、三、麻雀・碁・将棋等の行事、四、観劇会等に就いて具体的に項目別の詳細な検討を重ねて今日に至つてゐる。此の間の実施計画への分担作業に於て意見として、一、社会的な福祉との共通重複行事を区分化す、二、地域的な範囲に於ける設備の使用活用状況との組合せ、三、各会社との行事の組合せをする等で行動の内容について現状下では予定日時の決定を年間に繰込み、大会的な行事計画を建てることが困難の状況が考えられるに至つた。特に現在の低成長期下に於ける各会社内での附加価値の増大が考慮される上で従業員の熱意・創造性・技術向上等によるところ多大であるが、一方では老令化の進行が見られ共通の問題点として煮つめる必要も生じてゐること、此れら現実的な問題の提示があり、此れに対応するため現在有力なる講師を招いて福祉関係についての講演会を開催して対処してゐる。さらに毎月雑誌「ニューモラル」の会よりの配布も福祉行事の有効な協力となり、一方では会員相互の具体化計画を促進しゴルフ同行会を開催



（田中ゴム社長）

その頃のゴム工業

昭和五十三年十一月七日(土)午後一時より於葵丸進向島店にて

(ツ) 鶴岡 (タ) 高田 (ス) 杉本 (セ) 芹沢 (ト) 富岡(司会)

高田賢太郎 氏 東京ゴム部長

鶴岡秀秀世 氏

鶴岡ゴム社長

芹沢定之助 氏

芹沢ゴム社長

杉本光市 氏

金星ゴム社長

菅谷満良 氏

副会長ヒノデワシ社長

右川清夫 氏

庶務部長右川ゴム社長

司会 富岡光雄 氏 富岡調滯社長

富岡調滯 氏

富岡調滯社長

(ト) それではこれからはじめさせていただきます。

本日の座談会は、墨東ゴム工業会の会報、編集活動の一部と致しまして、又先輩を尊び敬老活動の一部と致しまして当会の創立以前、つまり戦前・戦時中・戦後の混乱期から、墨東ゴム工業会創立の胎動期までを、御長老・諸先輩の皆様よりお話しを承わり度いとお願ひ申し上げました所、東京ゴム高田様、鶴岡ゴム鶴岡様、芹沢ゴム

芹沢様、金星ゴム杉本様の御参考を頂きまして誠に有難うござります。

なお水谷様・鯉淵ゴム様・川口様、御都合がつきませんので、第一次の座談会は、御欠席のまま、始めさせて頂きます。

それでは創立時代の想い出話をからまず、鶴岡ゴムの鶴岡様からお願いします。

(ツ) 私がゴム界に入ったのは丁度ゴム玩具がクレームがついた時代で、尤も困難な時代に遭遇した時代でした。その前にうちの親父が龜戸四丁目にゴムの靴をはじめたのでございまして、それから現在の吾嬬町に移ってまもない時に、クレーム問題が発生したのであります。大体私の工場の創立に関してそのような状態であります。私が創立したのではありません。しかし私は戦災に遭遇し、焼野原から全く新しく創立し、ここにいる富岡さんと手を組んで裸一貫、スペナーワーク時代から始めたのであります。

私の工場は、三月十日に焼け野原になつてはじめて今日を築いたのであります。

(ト) 鶴岡さんの先代の時代は何を主にやつておられたのですか。

(ツ) はじめ、千葉の九十九里から出てきて、大塚ゴムの職工をしており、ゴムの靴をつくることを習った。それから現在地のアズマ町に移って玩具の輸出をはじめたのです。

(ト) そうですか。戦後、私も大変お世話になりました。統制の中ゴムの配給が受けられない時代に、わけて頂いたことを記憶しています。

(ツ) 創業当時、私はゴムをはじめたのは、親父が炭の山を買いつており、ゴムの靴をつくることを習った。それから現在地のアズマ町に移って玩具の輸出をはじめたのです。

(ト) そうですね。戦後、私はゴムをはじめたのはいつ頃ですか。炭が暴落して、その当時まだ新しい職業だったゴム屋に転業し、ゴム靴をつくるようになった。靴と云つても木型で靴を貼つた。木型がやせてきて靴が小さくなってしまうのです。

(ト) 仕事をしていられるといふことが判ったのはいつ頃ですか。私は二十の時、軍隊へ召集されたあと靴屋をはじめました。私が軍隊から帰つてきて私もはじめました。その頃は、現在からみるとまことに幼稚だと思いますね。そんなわけでそれから継続して業種は変りましたけど今日に到つたわけです。

(ト) そうすると軍隊へ行かれたのは支那事變以前ですね。

(セ) シベリアのウラジオストックのルーブル紙幣がつぶれて、それが三文の値打ちもなくなつた時代でした当時に私が軍隊へ行ったのです。大正七年の事です。

(ト) ロシア政府が潰れて、今の共産党となつた。その時に満州から朝鮮にロシアの圧力があつて、そういう時代だった。

(セ) 私ら兵隊の時はまだ朝鮮が非常に不安定な時で到る所に暴徒

だ暴徒だと焼き打ち等があったものですから、兵隊に出ても連隊には三ヶ月しか居ないので。暴動鎮圧の為に出て歩いたわけですね。

(ト) それで帰られて父上の職を継いだわけですね。その頃は何を造られておりましたか。

(セ) やはり靴です。その時分は今メリケンといつて麻靴のちょっと深いものです。それと麻靴とヒモ付きの三種類しかなかったですね。

(ト) 昔の朝鮮靴とも違うんですね。

(タ) 今の運動靴を総ゴムで造つたものですよ。

(ト) それから私の記憶では、皮靴ですね。今皮靴の上につけるオーバーシューズが、一時ブームになつたのを記憶しているんです。

(セ) あれは大体がダンロップかなんかでこさえたのが皆、真似をしたのですね。うちはゴム靴の本当の始まりなんです。ですからね皮靴をはいているよりもゴム靴をはいた方が巾がきいたもんですね。だからお勤め人や何か、皆ゴム靴をはいたのですよ。

(ト) 昭和十七年の七月十九日に東京ゴム革工業組合が設立されたのですね。ですからそれ以前にゴム靴の製造は日本では各所で行われていたわけですね。これは昭和七年なので芹沢さんの云う大正の初めからそういうものがあったのですね。

(セ) 今、思い出したのですが、靴をこしらえるのに昔はロールを使わずに縫いの棒がありましたね。あれを使って昔は貼り合わせた

ものですね。そんな事をしたものですよ。

⑦ それは丸い所を？

⑦ 丸い所でもコバでも、要するにまるでうどんをこさえるようなやり方でしたね。

⑦ それは何年頃ですか？

⑦はじめた頃（大正七年）は皆そうでしたね。

大正七年頃からそんな事をやっていたのでしょうか。色といえれば靴は黒と紅柄しかなかったのですから、今日のように綺麗な色彩のものは全然なかった。もうロールで練ってもシートの肌が何回も何回もやつて、やつとこさとどうにか出したものですよ。

⑦ その当時の配合とは？

⑦その時分は、配合師と云つて、配合が出来るとそれだけで飯が食えたものですよ。配合師にやつてもらうわけです。材料を家へ買って置いて、それで何と何を混ぜてと配合師にやつてもらうわけです。配合師は教えないわけですよ。こんな事してたら仕様がないので、ですから同じ目方の缶を揃えておいてその中へ薬品を入れて使つただけ後で差引いて使用量を出すわけです。それで配合を覚えたわけです。

⑦ 創業の経営者は皆さんそういう御苦労があつたわけです。

⑦ それは親父が考えましてね、その真似をして後をどうにかだんだんね。とにかく靴でも幼稚なものですよ。

⑦ あの二ヵ月三ヵ月買つた配合を全部つくつみて、ゴムに入

家として身をたてようとしたのです。

ところが丁度卒業の昭和六年は不景気のドン底にありました。そこで東京ゴムの初代の斎藤正毅先生の当時の書生をして居られた松永東というお方（後に衆議院議長をされた方）に口を開いていたときましたが、建築関係のどこかに入ろうとしたのですが、然しどこも不況で人をとつてくれませんでした。たまたま其の時、義兄が東京ゴムに勤務して居りましたので、兄のすゝめに依り昭和六年に東京ゴムに入社致しました。入社したものの、ゴムに關してはさっぱり分りませんので斎藤先生から、お前は会計の方もやつてみたり、事務の方もやつてみたり、色々やつてみなさいといわれたのがキッカケで今まで四十七年位になりました。だから創立当時というのは明治45年で、歴史は古いらしくんです。当時猿江の工場と墨田の工場とありまして、斎藤先生は当時弁護士をやっておられまして、弁護士をやっておられるかたわらゴム工業をやっておられました。そして震災で猿江の工場が焼けまして全部墨田の工場に移りましたのが現在の東京ゴムです。私が小さいまだ小学校に通つて居るころでしょか、猿江の工場へ行つたことがあります、その時分は玩具のゴム球を造つて居る様でして、總て手貼りで中にアンモニヤ、（粉末）を入れ、蒸氣乾燥して、其の仕上げは貼り合わせた箇所を女工さんが紙籠でこすつて仕上げをしていましたような記憶がします。其の後は「ガラ」の仕上げになつた様です。

⑦ その頃東京ゴムで人形を作つていたでしょう。

れてみてつくつてみたという創業者の話を私聞いた事がありますよ。

⑦ その時分、靴が満足に出来れば、問屋様で引っぱりっこで買ってくれたものですよ。又何回も何回もやりそこなうてはつくったものですよ。

⑦ やっぱり蒸し釜を使つたわけですか？

⑦ 蒸し釜です。一台で四十も五十足、ケツあぶりの蒸し釜です。四尺×八尺の、一回毎に水を入れて蒸す蒸し釜です。

⑦ 懐かしいお話ですね。

燃料は？何を使ったのですか？

⑦ 燃料は石炭です。石炭でケツアブリで蓋をして、それをあげるわけです。もとから蒸氣を送るのでなくして、その釜で蒸氣を出して一緒に蒸してしまいます。要するにオコワをふかすのと同じですよ。

⑦ 杉本さんのお話しも又、素晴らしいお話があると思いますが、有難うございました。

⑦ それでは東京ゴム製作所の高田様のお話を承りたいと思います。

⑧ 私自身、イワユル、私自体、所謂根っからのゴム屋ではないのです。元を正せば私は大体建築出身なのです。最初築地の工手学校を卒業して、親父が大体建築業で有つた為、お前は建築関係に進めと云う事で更に新宿の工学院の建築科に行きました其処を卒業後、現在芝浦工業大学で有る元芝浦東京工学校に入り、その建築科を出て自分は、建築

（タ） いや人形はそのあとなんですよ。その時は大体がマリが主で多少玩具の人形とか動物特に当時ネズミの動物が良く売れた様で、其にはセルロイドの笛が付いて押すとピーッピーッと云つて啼く玩具でした。輸出に良く出た様でした。

⑧ 斎藤先生は却つて昔工場巡視の折にたまたま羽織袴で工場の見廻りの時、ロールの処に行きました折に何かしてロールに手を出した

のですが、その時袂を喰われまして更に右手を喰われたところを左手で抑えようとしたもので更に左肘も多少喰われまして、右手は完全に義手になつてしまつたのです。

⑧ 私が入社した当時、多少玩具他に工業用品・医療用品の業種で、特に工業用品の中自動車用のファンベルトを造つて居りまして、これを現在のいすゞ自動車に販売して行つたのが始まりで、其れ以来今までずっといすゞ自動車さんとのつき合いが始まったわけです。いすゞさんはそれから四十年以上の取引実績があるわけでさん見たいでした。背広は其の後しばらくたつてから御許しが出た様な訳です。

⑨ 昭和六年当時の想い出話ですね。

⑨ そうですね、私など入社当時は腰弁でしたよ、月給も初任給は三十五円でしたよ。背広も着たくとも造れず当分は学生服で通じ然も最初の内は背広を着る事が許されませんでした。昔で云う小使さん見たいでした。背広は其の後しばらくたつてから御許しが出た

ですが、これが東京ゴムさんの前身なのでですか?、一九一二年大正元年です。

(タ) あゝそうかも知れませんよ。それは、多分そういう経歴が残っていると思います。

最近の報知新聞に野沢社長が話された事、詳しくのつていると思ひます。

(ト) それは会社にありますか。

(タ) 多分あります。お送りしますよ。会社案内も一緒にまとめて送ります。(30頁参照)

(ト) 東京ゴムさんは特に明治製糖さんとか一つの大きなコンツェルンの中に居らっしゃるということは私共存じております。

(タ) それは東京ゴムでなく三田土ゴム(現昭和ゴムに合併)の話でしょう。

(ト) 次に金星ゴムの杉本さんに創業時代のお話、それから特にこの前の座談会のアンケートに、若い役員さんがはりきつて合理的な活動をやって下さってと、お詫びの言葉をいたゞきましたして大変有難うございました。

(ス) 企画もどんどんたてて色々な事を実行して下さって、私共に体力があれば色々な会合にどんどん出たいと思っております。で私がゴムをはじめたのは今なくなりましたが東部ゴムに入る前に龜戸の天神橋に千代田ゴムというのがあったのです。タイヤとホースを

さも一米ちょっとでした。だから、本当の小さい細いものでした。だんだん大きなものをつくるようになって、いつまでも使われていなんでは面白くないから、一つ独立してやってみないかと云われて東都ゴムの中に小海栄三さんといつてこの人は東洋ゴムの出なんです。それから久保田文造さんといつて二人が一緒にやらぬかといわれたので大正通りに洋品屋をやっておられた川口正二郎といふ人と四人で合名会社をつくったのです。それが現在の所なのです。その当時の資本が五千円で地所をかりて東洋紡の古材を大八車でもってきて、地上げバリケードから柱をたて建物まで大工の棟梁をよんできて、私等が働いてデッヂあげたものです。しっかりしている建物でした。

そんなわけで、給料はどんどん上がるし、工場をはじめた時は合名会社だったのですが、四人で一年間給料をもらわず、まる一年たつた時一人百円を餅代としてもらつた。それだけ四人でやつて一生懸命ためたわけです。ホースをリヤカーに積んでもって行つても百円になつたのです。

そういう時代に私等はやつてきたのです。ですから、物価はまるで違うからですが、それから工場が二つに分れてしまうのです。その時分は配給が秘密なのです。東都ゴムで配合を覚えようと思つても、先輩が配合帖をかくしてしまう。昼飯時に配合帖を持って帰つてしまい、午后から又配合帖を持って帰つてくるのです。いったいどういう配合をするんだかと一回忘れて行つたのを見たことがある

やつおりました。そこへ友達が行つてゐるんでこないかといふので千代田ゴムに入つた。小学校出てから十五か六でしたね。一年位居ましたか。当時給料日給一八錢でした。お盆に二〇錢になりました。龜戸まで浅草から通つておつたのですが、東都ゴムさんに募集してあるから来ないかといふので、東都さんへ移つたのです。その一番上へ巻いてあって、六分のマントルへまいてバイラーホースをかけたりしてバイラーホースでまいて蛇管のあとをつけ、蛇管のまゝ長い袋へ入れて蒸したのです。

そんなやり方だったのです。私が千代田へ入りました時は相当大きなものをやつてまして工事に使うから大きな鉄管にまきつけて作りやが来るのです。ホウ線といふのはゴムを巻きまして、ゴムの上に布をまいてハリ金をまいてその上にゴムと布をまきつけて、ハリ合とハリ合の間の所に木綿の紐をまきつけてウズマキにまいて、あゝいう線をつけたわけです。

私は千代田に居た時は大きなものばかりだったですね。三時から四時半の径のホースをやつていたのです。ところが東都へ行つてから消火器のホースで内径が五分か六分でした。そして大体そういう形式となつていつて、それを送つていたのが六十年前になります。千代田で造つたたつても東都では小さいサクションホースで長

んです。ところが全部符牒なのです。だから判らないのです。それを解説するんです。

(ト) 皆さん、配合師といふのは時代の寵兒だったようですね。

(ス) 配合がどうしても判らないので、この前三木会で技師さんが来て配合の話をしましたね。その時にゴムはねんどと同じだから、ねんどを入れて御飯蒸してふかしたといふ話をききましたけど、私なんかこれから追つぱなされてゴムをつくれといわれても、ゴムと炭カルと硫黄、その位しか知らないんですからね。それで色々薬品が出来て、あれを混ぜこれをませ、量を大きくしたり少くしたり寸位の釜がありましてその中に入れて蒸したものですね。それでこれは彈力がないとか、ちぎれるとか、何回も何回もやつたものです。

見本をこしらえたのです。私は配合と云つて他人から教わつたものはないのです。皆、自分で考え出したものなのです。はじめからこれも慣れてくるとだんだん判つてきて、ねんどを入れないまでも炭カルと硫黄を入れてゴムが出来た時代ですからね。簡単なものだつたんです。その簡単なものをやりながら、どうやら今の様な複雑なものをやりながら、どうやら今の様な複雑なを作るようになりまして、あまり薬品がふえまして今の私には見えきれないのです。見えようと思うと次の薬品が出来てしまふんですね。だから配合帖をみてこんなに薬品を沢山入れるのかなと、今の若い人の配合はね。それに配合はどんどん公開するようになりましたね。公開して

もらつていたら私はその時分助かっただろうと思うんですね。全然かくしていたもんだから、手さぐりで、やつとホースを出したんです。一と月位、寝る間も惜しんでやりました。夜は寝てて考へているんです。あれが悪かったか、どうだったかと朝目が覚める

と工場へとんで行つて、色々と修正をするのです。そして又それを機械にかけたものです。又、蒸している間に次のものを考へる

のです。だから私は他人の配合を取つたり教えてもらつたものはなく全部私があみだしたものなのです。私の若い人がそれに輪をかけて改良していくので段々いい配合が、出来るようになります。

した。ゴムも段々よんできましたね。耐酸・耐アルカリ・耐薬品など立派なゴムが出来ますね。全くあれは勉強してやつている

時分から考へると、よくこんなものが出ただと感心するのです。

(ト) 大変な御苦労話を拝聴し有難うございました。次に統制当時のお話しですね。

(ツ) 戦時中の有名人といえ巴渋谷雄太郎氏でしょうね。あの人は物すごい権力でおさえつけるのですよ。我々東部組合で質問を

すると物すごい勢いで反駁するんですよ。落合の東京ゴムの小島さんという方と、帝都ゴムの前社長の田口銀蔵さんとが中年で、

私が若手でパリパリの頃で、何といっても、渋谷さんをやつつけようとして勢いこんでいました。

(ト) 実質的な仕事よりも、政治的手腕が買われていたんでしょうね、あの渋谷さんという人は。

たそうです。それからだんだんいすずさんの仕事をしていったそうです。ですから、我々召集された者よりも残った人々の苦労の方が大きかったです。

(ス) 先程話の出た統制会、東京ゴム同業組合で配給を受けてくるのですが、これはどれとどれを作つていくら配合を使つたという事を出しているわけです。お得意さんは軍から注文を貰つて、我々に注文をよこす。それに対してその原料配合はこれとこれを使つていくらでできるという。では原料はいくらと横の方から配給がくる。それをもらつて検査をして、値段を決めて出したことを覚えていま

た人なども居ました。

空襲が終つてからはその跡片付けて、ゴムの配給もなく仕事も出来ないわけです。ヤミで何かこしらえるという時、半島の人気が少しこれでも原料を持つてゐるというとそれにとびついで買いに行つたものです。

(ト) ロールはどうなつていきましたか。

(ス) ロールはやける前におさえられてしまつてしました。近所で残つた所へ持つて練つてもらつてそして貼り合せたものです。空気物の玩具とかゴムと名のついたものは何でもやりました。

その時の苦労といふものは、若かつたからずいぶんやりました。

命がなくなるようなこともありました。又網をくぐつて原料を買ひ出しにゆくこともやりました。統制会の渋谷さんにはひどい目に会いました。自分ではやらないでひとをつかつて私共の原料の配給をだんだんへらしてゆくのです。原料が欲しかつたらこっちの云う事をきけといふのです。

こんなにしめつけるなんならよしとばかりに訴状を書いたんです。

そして、有名な弁護士の所へもつていつたのです。そしたら大変だといつて渋谷さんが飛んできました。家へとりさげてくれといふのです。いやとり下げるわけにはゆかぬと、こちらはがんばつちやつたのです。丁度出雲ゴムの雲野さんが、渋谷さんと一緒に私の

出先きの水上温泉まで追つかけてきて訴状をとり下してくれといふのです。私は雲野さんにはいろいろ世話をなつていましたから、で

(ツ) なんつても統制時代は渋谷雄太郎、最後には失脚しましたけれども。戦争が始まつてからは軍部からおさえつけられてしまつてましたようですけれど。

(ト) 小島さんですが、この方は、衆議院議長の堤清次郎の長女の婿さんですね。

(タ) この間、マイクボタンを取扱い手違いから入つております) いわゆるゴム統制時代にはタイヤとか、工業用品とがその中に医療部会とか、印材とか。

(ト) それから総合部会というのがありました。

(タ) その部会でゴムの総量が決まりますと割当てをするのです。

実績によつてきまるわけです。その前に企業整備で、大体この工場は何時ロール何台、プレスが何台とか能力を出して、それに見合つた算出方法で、原料の割当が民需でくるわけです。

(タ) 原料をもらつてくるわけだけれど現金で、原料をもらうわけ

です。だから戦争当時は原料と資材と、お得意さんをどうするかで非常に苦労したそうです。戦後、家の工場の近くで、トマトをつくり、大根をつくつたり、そして帰京した連中にこの野菜づくりをやらせて給料を支払つたらしいのです。大体六〇人位になつてきてから、丁度二〇年九月一日、墨田で煙をあげたのは東京ゴムが一番だったそうです。東京ゴムさんも長瀬ゴムさんも煙が出てなかつた。さて仕事を始めたけれどやることがない山野愛子さんの所で頭につけるゴムとか石炭関係の安全灯のパッキンなどをつくつて苦労し

はお任せしますとこうことにしました。

(ト) 戦後の高度成長期を迎えるわけですが、一応これでしめます
が。商売と別れ墨東の故事来歴などについて如何でしょうか。

(タ) 僕なりの話をしますとね、昭和六年当時、東武なんかなかっ

た時でね。浅草迄、地下鉄で行ってね、浅草からバスに乗るんですね。
よ。バスは銀バスとか云つたんでんね。それに乗つて白鬚まで来る
わけです。

ある時は浅草から蒸気に乗つて白鬚の橋の袂の小松島迄来るわけ
です。そこから会社迄歩いたのです。だから随分変りました。あれ
は随分時間がかかりましたよ。今の交通機関で一時間十五分ですか
らね。かれこれ大分かかりましたよ。

家の工場も私達が入つた時分は今長瀬さんのグランドのあたり
が鐘紡の社宅で池がありました。そこで四ツ手の網で魚を取つてい
ました。今はそんな面影もなく立派なグランドが出来ちゃうし。
頭初家の工場はお羞かしい話、プレスなどと云つても傘をさしてプ
レスをしていました。自動ではなくハンドプレスで、そんな時代で
した。

(ス) あの辺りはゴム屋さんがかたまつていますが昔からですか？

(ト) 日本東部ゴム工業組合が設立された当時は、かなり政府の息
がかかつていて自主的に組合を造つたのではなく、つまり同業者が
目的を持った同志が集まって造つたわけでしょう。

昭和十五年の七月に商工省から依頼されて検査協会をどこに造る

かと云う事で東京都の地図にゴムの工業家のピンを指して見たらそ
のまん中が白鬚の検査協会だった。

(タ) あそこの検査協会は當時ほとんど輸出になつていたのではな
いですか？

(ト) 統制の第一歩が此々から始まつて戦時体制になつて強化され
陸海軍の物資をお前達がチェックして軍に納めるようになると云う形に
強化されて、そのピンを全部立てて見たら白鬚のあそこになった、
と云う事を私は親父から聞いた。

(ス) 墨東地区に現在ゴム屋さんが多いのですが、では何故此々に
集まつたかと云うルーツですね。それは本当の事を言えはどうゆう
事なのでしょうか？

(ト) これは私一つあるのですが、これは今の形で言うとなかなか
理解むずかしいのですが……今の形で言うとおそらく松戸とか川口
とかあの辺の位置になるのではないでしょうか？ゴム屋の環境がつ
まり市街地からちょっとはなれた所ですね。

(タ) そうゆう場所は東京には外にいくらもあるはずなのに此々
がなつたかとゆうことですが……此々にかたまつたか？

(ト) それは労働力なんですよ。山の手は労働力がないんですよ。
(ス) だけど東京の周辺はいくらでもあるはずでしょ。だからい
ろいろな工業が集まつたと言う事は確かでしょね。

(タ) なんかゴム工業発祥の地とゆうのでね。三田土会の中でたぶ
んゴム発祥の地といつてその碑が稻荷町のどこかにあるんですよ。

それをひもとくとゴムの発祥の事が良く書いてありますよ。

(ス) それを三田土さんが始めたところですか？

(タ) いやそれは三田土さんじゃないんですよ。けどそれがゴム工
業の発祥の地とかなんとかゆうので今でも野沢社長が年一回三田土
会に参加していますよ。ぼくも一度ゴム屋だから見るようと言われ
たけれど稻荷町のなんとかいましたかね。

(ト) あのね、これは亡くなつた副会長が、私が案内するよと言
いましたが途中浅草かなんかで寄道して行きませんでした。私の父が
始めて工場を造つた時葛飾郡寺島村字新田なんとかと言う登記簿が
あるんですよ。今は田んぼの所とゆうとやはり草加とか八潮とかで、
公害問題が大変ですけれど、当時煙突があつてゴム工場で労働者が安い賃金
で何時でも雇用出来る地域とゆうとやっぱり此々だつたんですよ。
だから山の手はやっぱりそうゆう人口がないわけですよ。やはり此
の辺にゴムが盛んになつた、さつき高田様からお話し頂いた大正末
期から昭和にかけての隆盛期にはこの辺がゴム工業にふさわしい所
だつたのではないでしょうか。

(ス) 隅田川がやっぱりいろいろ運送の足だつたのでしょ。

(ト) 向島と足立をチェックしてみたら統制の時のが一部と六部まで
ありまして、だいたい業種別に分けてあり一部が軟質硬質ゴム製
造業者で、昭和十六年に向島地区に五十二社あった。二部が薄そ
及び布引ゴム製造業者これが向島地区に九社。三部が製品販売業者、
商業者もはいって向島地区に約八十社。四部が原料及び薬品販売業

者これが向島地区に約二十社。五部は再生ゴム原料販売業者リクレ
ームこれが向島地区が二社、足立一社あとはみな荒川ですね。再生
ゴム業者と云うのはゴム屋の一つの形を作つてゐるのではないか
と思うんですよ。再生ゴムとゆうのはゴム屋の一つの都市からゴム
屋よりも少し外側に居るんですよ。

(ス) 荒川区はそういうゴム屋さんが多いですよ。だからある意味
ではゴム屋とゆうのは都会のまん中で出来る商売ではないですよ。
どん入るし、こしらえたものを売りに行く。

(ト) 村岡さんがやっぱり市川に根を下ろしたのもその辺ではない
んでしょかね。三河島に近い所で、しかも製造業者に結びついて
いるということですね。

(タ) だから燃料なんというと我々の所は石炭でしょ。昔は石炭
人夫が来て、貢々で立ち会つたのですよ。ハカリ置いといてカマス
毎がついで目方をみながら量りの上に乗つたものですよ。朝からお
昼頃になると目方が軽くなるのです。腹がへつてきて。
だから目方少しへんだなというと、いや腹へつたんですよといふ
のです。あれも乗り方によつて目方がピンとはるのですよ。それを
ごまかされるな、ごまかされるなとよくいわれたものですよ。

(ト) では大変貴重な話を有難うございました。

中高年令者

雇用を考えて

堀川英則

があります。

ここで高年令従業員の特質を大まかに上げてみますと長所として

① 真面目で良心的である。

② 豊富な知識・経験をもっている。

③ 遅刻欠勤が少ない。

④ 若年層が嫌がる地味な仕事もよろこんです。

⑤ 人間関係の処理にたけ職場のまとめ役として役立つ。

⑥ 注意力があり細心な仕事をする。

⑦ 優秀な技術・技能を持っている。

⑧ 若年層の指導育成に役立つ。

短所としては、

① 体力的におとろえて能率が落ちる。

② 新しい技術に対する適応力がない。

③ 過去にこだわり知識経験が陳腐化している。

④ 進取の気持に欠け仕事にむらがある。

⑤ 指導・管理能力に欠ける。

⑥ 物覚え仕事のノミ込みが悪くミスが多い。

⑦ 人間関係の能力が不足し職場にとけ込めない。

⑧ 楽な仕事ばかり選びたがり仕事に不平不満が多い。

「産業ジエロントロジー」（日本経営出版会）より

以上矛盾する箇所も大く有りますが、中高年令層の有効活用は、企業内の中高年令層の有効活用は、企業内の中高年令者に対する能

この何年か我が国の雇用と云う話の中に、必ずと云って良い程、中高年令者の雇用に関する事が出て来ます。これは若年労働者の雇用の難かしさに加えて、今後の日本は高令化社会になる事が決定的となつた為と考えます。世界的に見た場合、すでにフランス・スウェーデン・イギリス・ドイツは一九六三年～一九六六年の間に六〇才以上の人口が一八%に到達しており、我が国は一九九五年に到達するであろうと予測されております。（厚生省資料による）また、企業における年令構成のパターンも過去の高度成長下には、ピラミッド型、ヒヨウタン型が大半であったが、今後は逆ピラミッド型及びヒヨウチーン型が一般化されると云われております。また一方の平均寿命は明治三二年～三六年頃、男四四才・女四五才、大正一〇年～一四年頃男四二才・女四三才、昭和一〇年～一一年頃男四七才・女四九才であったのが、現在男七三才・女七八才と明治・大正時代に比べ二倍近く伸びを示しております。人間が高年令化すると肉体的には能力低下の一途を辿る事は誰れもが認める事実でありますが、一方では、『教育された人間の能力は低下しない』……アメリカのグリーンの研究……と云うデータもあります。我が国の機械振興協会経済研究所の調査でも加令と職務遂行能力は比例するという結果

力把握と適職への配置、中高年令者自身の自己洞察を基にした意識の変革が一つの大きなポイントとなると考えます。中高年令者対策に即効薬はない。またスタッフだけでなくラインの管理監督者の全面協力が必要とも云われております。一説に一九八〇年代前半は中高年令層の人事労務が会社発展のカギとも聞いております。乗り遅れない様に、遅ればせながら切符を買い始めたところです。

昭和五十三年一二月初旬

（堀川ゴム社長）

終戦前の私の歩んだ ゴム屋のあれこれ

鶴岡秀世

私がゴム屋に入ったのが昭和十二年の頃でした。当時、鶴岡ゴムは一番苦しい時であります。玩具の輸出のクレーム時代で当時のゴム界の大嵐の時、つぎつぎゴム工場は倒産して居った時でした。龜戸の村岡ゴムさんは玩具をやめて再生ゴムを造り始めて旨く經營を乗り切つたのでした。私の先代もこれに習つて村岡ゴムの安斎氏を引抜いて再生ゴムを始めたときでした。毎日再生ゴムのサンブルを持って、自転車で売りに出ましたが中々売れない。何んとか売る方法を考えなければと考えてゴム工場の資材係よりも配合屋さんを手なずければ売れるんじゃないかと思い工場の終業時をねらつて、その工場の配合屋さんを捉えて赤ヒョウチーンで一杯おどつて再生ゴムを買ってくれる様頼んだところ、これが成功しました。次々にこの方法を考えて売込作戦を立てたのでありました。こうして当工場で製造する再生ゴムは一応販売ルートに乗つたのですが、元来再生ゴムは屑ゴムを粉碎して油を混ぜて五時間位蒸してロールで練り上げる丈の作業、全く簡単な作業で私としても何んとも物足りない仕事でしたので、ゴム製品を作つて売ろうと云う気持ちになりました。



当時、坂田ゴムの工場長であった故押見正之助氏と懇ろであったので色々と相談した結果、押見氏の云う事には俺も今独立する心算であるからお前も何んとか援助してくれないか、と相談を受けたのでした。この事を親父に相談した所、宜いだろうと承諾を受けたので彼は早速葛飾区の立石に昭和ゴム化学工業所を創立したのでした。これから故押見正之助氏と一日置き位にあつて製品の製造に知恵を借りたのでした。工場の隅にプレス四台を入れて昭和ゴムの紹介で室谷商店を紹介されました。室谷の親父は中々の遺手で値段を最低にたゞく営業方針でした。先ず手始めにくれた品はポンブの弁(ライト弁)でした。一枚七錢でやつて呉れと云われ、四五万位仕事をしました時、彼から電話があつて半分位は不良だが相談に来て呉れと云われましたので、店の倉庫を見に行つて製品を調べた所、ぜんぜん不良とは思われませんでしたが先方はお客様、先方の言う事を或る程度聞かなければならぬと観念して何とかならないかと相談しました所、一枚三錢値を引けば売つてやると云うんでした。私も製品を始めたばかりでしたのでこれを呑まさるをえませんでした。全く素人情なさで泣く泣く引込んでしまうほかありませんでした。余りに癪にさわったので、此の製品は何處へ室谷は売つているんだろうかと調べましたら、名古屋のポンプ業界という事がわかりましたので私は早速名古屋に出かけて電話帳でポンプ業界の住所を調べ、近藤ボンブ・猪飼ボンブ・川本ボンブ等、数軒めぼしい店が判り早速其処へ尋ねて行つて売込をしたのです。何んと値段は名古屋の或る



それから水道用ゴムの製造に着手した最初であります。閉話休題、
当時我国は日一日と日支事変も白熱化し、軍部の横暴時代に突入して行つたのでありました。私の工場も東京ゴム製作所、鬼怒川ゴム工業株式会社と共に三田土ゴム株の傘下に入り海軍の仕事に切り換えるを得なくなりましたのです。当時私の友人で錫を取つていて東洋礎山株(社長は英國人で奥さんが日本人)の常務をやつていた大蔵国彦氏の要請で南方にゴム工場を海軍の指定工場として作りたいんだが君、南方へ行つて呉れないかと要請を受けたのです。私は母に相談をしたのですが母は頑固としてはねつけられてしまい、止むなく私の知人で鈴木吾一氏に頼みどうだと聞きましたら、彼は即座に引受けってくれました。私はあくまで鶴岡ゴムの名代として南方で工場を作つて呉れと頼み、マレー半島のクアラルンプールに進出したのでした。日一日と大東亜戦争の悪化に伴い私も軍部の召集を受けて出征する事となり、近衛歩兵第三聯隊に入隊し即座に南方に出征する事と成りましたのです。斯くして戦前のゴム屋の仕事も完全に終りを告げたのであります。(鶴岡ゴム工業株社長)

老 師 夜 話
曾 我 章

老師曰く、物を一つの役にしか使えないとするのは、とらわれた心である。湯呑は灰皿にもなり杯りにも使え墨壺の役にも立つ、それを一つの役にしか使えないとすることが大きな誤ちである。これは本来誰もが知つてゐることだが、忘れてしまつてゐるところに社会への捕われがある。人間が自在な多様な者であることを忘れて此れしかやらないと決めてしまつてゐる。そんな者に限つて色々と言ひ立てが上手で自分の生命もおあざかりしている事を忘れて居るので、此の世が曲つてしまふ訳である。試みに、今日から落したら割れる湯呑みを心に持つて人に出合つて見なされ、相手様から大事な何かをいただき、何に使わしていただけたか、毎月が楽しくもなろうし、感謝も生れるはず。時には花の一輪も浮べて己れの心をなごませる喜びもあるうというものである。

老師曰く、人は此の世で富を得たいと思う、しかし誰もが富を得られる訳ではない。人はあの世で淨土に行きたいと思う、しかし誰もが淨土に行ける訳ではない。富を得るには、小を積んで大を

ゴム商店で一枚十四銭以上で買つてゐる事が判り、何んて儲けているんだろうとあきれ果てました。斯くしてポンブ屋へ室谷商店の売値の倍で売込みが成功したのでありました。そればかりでなく、支払いは札束の現金、そして名古屋の花柳界へつれて行かれ大層なりました。何しろ当工場で再生ゴムを造つてゐる故材料は買う必要はなく、加工して売れるんだからこんな面白い事はありませんでした。昭和十四年七月四日親父は脳溢血で倒れ二週間の入院で死亡し、私は二十五才で当主となつたのです。工場内の職工さんは中年以上の者ばかり、私は馬鹿にされるんじやないかと心痛はしたが、案外二、三の者以外は私の云う事を聞いて作業してくれました。私は不服な職工さんは直にクビにして新規巻直しで立上りました。斯くて名古屋でその或るゴム商店と競争相手に商売の戦いが始つたのです。プレス工場を新設し製品部を創立したのです。ときに私の知己で以前東京都水道局の技師をしておりました高橋梅吉氏と突然逢いました。彼は水道の継手ゴムの特許を取り何んとかゴムを造つてくれないかと頼みました。そして名を興亜ジョイントと名称をつけ、彼と共同で之を売りに出したのです。埼玉県の川口に試験工場を建て、近所の今井鋳鉄所で鋳物ケースを作らせ、水圧試験をして販売をしたのです。これが全国的に売れて好評を博し相当な利益を挙げましたのです。別に高橋氏を社長に、専務に私が成り、興亜ジョイント株式会社を創立し、ゴムは私の工場で造りました。

成す心掛けがいる。淨土に入るには屈折びしょう西方淨土である。

硬くなつた心を有難いと念ずる心が解かして、ほんの僅か肘を伸すだけで淨土に行ける。淨土が隣り合わせて有るのを知り得ない。富は人の求める慾である。だが貧にして餅を絵に書いて己れを慰められる者の心を知らずして、眞の富の価値を知り得ぬ。富に溺れても此の世の全てを懷に入れる訳にはいかぬ。されど有難い事に、人の世に借景の智慧あり、月を眺め、花を愛で、天地広大無限なりと言えども此の一点に座して借景することを得る。天地あるがままの価値を知り、富は己れのものとなる。大慾は無慾にすごせる。無慾で有難いと思う心が淨土への近道である。

○

老師曰く、慢れる者も永しく無く、慢れる者も永しく無い。此の世に在るもの、絶えるもの、形が變つて本質に戻るのみである。修羅場に心安まることなく、己れを見うしない、時のすぎるを知らない。これが人の世の常である。己れを感じるのは社会の外に自分を置いたとき初めて生きている事を感じる、無常によつてである。草花に眼をやすめ、水のせせらぎに耳をすまし、虫のすだくに心が引かれる。此れ生きる導である。限りある生命を、よりいとほしいものに感じ、より貴いものとして、労ゆる心が一瞬たりとも疎かに出来まい。人の世の生きさまの価値を知ることが出来るのも、此の時である。

(城東製作所社長)

という記事であった。

よく総論賛成各論反対といふ言葉が使われる。矛盾といふ誤まちは、人間が、いつも犯しやすい。

老人ホームの問題とか色々の問題を提起しそれに対して解決を一つ一つ与えてゆく。人間の生活は、朝起きてから夜ねる迄、そいつたサイクルの連続であり、物事を考へるといふ人間だけに与えられた特権である。

人間の自由は、社会の進歩と共に増加してきた。封建社会において人々は自分で自分の生き方を選択出来る自由はほとんどなかつた。凡てが、あらかじめ決められていた。

しかし、民主主義の現在の世の中は、自分が、どのように生きようか、個人の責任にまかされている。どんな生き方を選ぶことも可能だが、それによつて選び取った人生コースに生じてくるいろいろの問題は、すべて自分自身が責任を負う覚悟が必要ではなかろうか。ここから、私達が、自分自身の生き方に、慎重である必要が生まれてくる。

山に登るにもさまざまルートがある。人間の生き方についても同様、私達は未来に向かつていろいろな生き方を選ぶ可能性を持つている。

交通標語に、せまい日本、そんなに急いでどこへゆく、といふのがある。早くあの世へ行きたければこのせまい国土にひしめき合つてゐる車社会でちょっとしたルール違反をすれば直ちにお迎えが来

自分もよく、相手もよく、

第三者もよし

右川清夫

53年10月12日のサンケイ新聞の主張といふ欄に、エゴの極・老人

ホーム反対、といふ記事がのつていた。

それは、老令化社会に備えて老人ホームの建設が各地で進められている。ところが、建設反対をとなえる地域住民の為にトラブルが生じて、障害にのりあがる場合がしばしばだといふ。

反対の理由はさまざまだが、日照権阻害とか、静かな住宅環境がそこなわるとかいろいろ理屈をつけてくる。

現在、六十五才以上の人口は総人口の八・六%程度であるが、昭和七十五年にはこれが十四・三%になり、その老人を扶養する人口は大巾に減つてくる。どうやつて老令化社会を支えるかは我国の大きな課題であり、老令化社会における日本人全体の問題として考えていかねばならない事柄である。

老人ホームの建設に反対している住民には社会の将来の問題を配慮する気持ちがないのではないか。年寄りをいたわる気持ちがないのだろうか。

るという仕掛けになつてゐる。

私達がどんな生き方を選び取るかといふ事は、より厳密には、いかに自分の生き方を創造するかと云つた方がよいかも知れない。

二年前にウシオ電機の社長が、同社の年頭のあいさつでこんな事を述べている。

一年三百六十五日、最近は大ざっぱにいって二百五十日働いて、百日休むといふ。もう少し深く考へてみると一日二十四時間、そのうちの十四時間位が自分の意思で動かせる時間ではないだろうか。一年は三百六十五日×二十四時間の約五千時間、一週間は約百時間といふ勘定になる。最近は、一年に二千時間労働といつから、五千時間の四割に当る二千時間、一週四十時間を“公”的時間として働く。残りの六割に当たる三千時間、一週間六十時間が“私”的時間である。

一年の計が元旦に始まる今、一人一人の社員諸君が一年五千時間の計画と志をたててほしい。職場での公の時間がおしきせの二千時間であつては意味がない。与えられた舞台に、示されたシナリオ、千時間の中に、どのように自分の意味、目的、進歩を考えることができるかが大事である。

“私”的三千時間はもっと意味深い。すべての過ごし方があなた自身にかかっているからである。この一年、自分のどこに大きな価値をおき、どんなことに感動し、何を一つ一つ築き上げてゆくかを

考えて欲しい。

刻々と時間は過ぎつつある。光陰矢の如し、青年老い易く学成り難し。大事に生きよう。

大略こんな内容であった。

私共の一生は、一度しかない。かけがえのない人生である。充実した人生、それは、昨日よりは今日、今日よりは明日をよく生きようとする人間の姿にみることが出来る。

私達の凡ての問題は、どんな生き方を選ぶかに集約される。従って人生じっくり腰をおちつけて取り組む必要がある。過日N H K ラジオで草野心平氏曰く、秀吉でさえ天下をとる為にその一生を棒にふった。私なぞもゴム屋になる為に一生を棒にふった。一生を棒にふる位に没頭出来る、生きがいある仕事をもてる事に心から感謝している。

先程も述べたように私共の人生は時間的に限られている。凡ての考え方を学ぶ余裕はない。どうしたら限りあるこの人生を正しく生ききることが出来るか。

それは種々起つてくる問題を解決する方法を気がつくことである。福祉の増進とは単に物質的でなく、全人類の全体的な幸福の実現に役立つという意味である。

今日、地球上には約三十七億の人間が住んでいるといわれている。

これらの人々はそれぞれ違った気候、風土の中で、人種や、民族を異にしそして国家社会の仕組や風俗・習慣など凡て違った状況の中で生活を営んでいる。

しかしその中で人類に共通した一つの目的がある。それは人間一人一人等しく生きて行く上に、自分自身の安心平和幸福の実現を望むと共に、意義ある人生を送りたいという願いである。

先程、一生を棒にふる程の仕事をやってみることが、その人を幸福にすると述べたが、我々経営にたずさわる一人一人は、経営者はどうあるべきかを考える前に、人間として果して自分がどんな考へ方で事に処しているかを省りみ、自分ばかりでなく、相手のことにも、又第三者的な立場にある人々の事をも思える人間であるかどうかを振り返って見る必要があると思う。

最初に述べたように、人間はいつも自分本位である。その故にいつも誤まちを犯しやすく、矛盾に満ちた存在である。私共経営者はどうあるべきかを考える前に、人間として果して自分がどんな考へ方で事に処しているかを省りみ、自分ばかりでなく、相手のことについているという性急な結論を急がないで、しかしこの限られた人生という期間損益のバランスをとる役割を持たされているのではないかろうか。

(株右川ゴム製造所代表取締役)



香 涯 日 記

富 岡 光 雄

朝食をすませて直ぐ近所の花屋に花を探しに行く。前夜寝床の中で考えた花器に生ける花を見つけたいからである。勿論床の間の掛けものが先か、花器が先だかそれはどちらでもよい。十月から十一月にかけて来客が多くなるので持成に苦労すると友人にふと云つたら、逆に楽しんでいるのではないかと羨ましがられた。

過日、故三津五郎の隨筆を楽しんだ。先代吉右衛門が汽車の中で懷紙に書いた「あの山にだけ少しはある春の雪」とし郎様（三津五郎の本名）波野と署名してある軸を時々なつかしく掛けている様が記されてあつた。

又、彼が全く思いもよらず、骨董屋で道庵の手紙を発見し、「これが欲しい」と云つたら、「私が知らなかつたものを、あなたが見付けたのですからタダで差上げます」と、骨董屋が言い切つた。道庵は利休の息子。太閤さんが京都に大仏を建立しようと思い立つた時、大仏に献茶の出来るものは誰と、利休に問うた時、利休は道庵以外にはないと答えたほどの天才だが、利休の死後消息は歴史から消えている。

「なるほど高い金を出せば良い物が手に入る。しかし高いばかり」

が良い物とは限らない。複製でも結構だし、先輩からもらつた手紙を表装しても、心安まる立派なものになるものだし、もともと消息なんぞで、今、何の何と云われるものも、もとはそうしたものだと。隨筆のあちこちに手紙の内容、日付なぞ、歴史につながる思い出話を、彼の生活体験として楽しく読み終えた。

十月末、青山根津邸で、茶会を兼ねた有名人の茶道具展があった。道庵、少庵の手紙と、先代吉右衛門の汽車の中で書いた懷紙の軸を是非見たいものと出掛けたが、なかつた。道庵のそれはあまりにも有名なので出てこないのか、句の方は、人に見せるものゝ程ではないのか。いざれにしろ両方共、当日は蔵の中に押し入れられたまゝだった。

忙中閑ありを看板にしていた彼ではあるが、或る意味では、ゴム人も同様だと思う。風、技を鳴さず、雨、塊を破らない太平の世なら尚更の事。今日、厚い重い不況感が、閑を切り離してしまつたのだろうか。

「これまでの不況とは明らかに違う」と難しい問題を抱え込んでから五年。出口なしの不況感が日本經濟界にどっしりと腰を据えてしまつた。猛烈に働きさえすれば良いと云う時代はもう去つた。低速飛行の中でこそと、經營者は新しい哲学を確立しつゝある。円高の一寸刻みがじわじわと時を掛けて効いて来ている。洪水の中で、口迄水がやって来たら鼻先を水の上に出す以外ない。

それぞれに一息も二息もついて、新しいテーマを見い出し頑張つ

てゐる我が同志墨東ゴム工業会の昨今の諸兄であります。

高度成長下に、功成り、名も成り、従つて財も成した。其の栄光を背負つて退いた、トップ交代劇が一頻あつて数年。大企業に見る代表権者複数制、四人五人の代表権を有する例も少なくない。

中小企業の我経営陣は、将に孤軍奮闘。「自分の企業は自分で護

れ」は前長瀬会長の生前よく言われた言葉でした。国内の総裁選後の経済界がどう動くのか、「毛沢東の遺産」の当否、善悪等々刻一刻烈しく変りつゝある内で、やはり私共は今、一息も二息も深呼吸をして、もう一度冷静に新しい時代に対応したいと思ひます。

(昭和五十三年十一月二十六日 記)

(富岡調帶株式会社社長)



トンだ大ちがい

堀川英則

今から約十二年前、関西にあるベルトメーカーのコンベヤベルト設計課に籍を置いてまもなくの事です。海外からのテレックスが入り運搬量二千五百万トンという大きな量を運搬するベルトの設計依頼がありました。ご案内の通りコンベヤベルトは運搬量を基に、ベルト張力・動力等の各種計算を行なうのです。小生何んの抵抗もなくその二千五百万トンをそのまま計算数値の基礎として算出し、得意満面、上司にチェックを依頼いたしました。上司は難かしい顔をされて計算尺を動かしておられましたが、「君、この二千五百万トンはロングトンか、メタリックトンか?」と問われました。小生、『一トンは一トンで計算しました』、と今思うと恥かしい事ですが(知らぬ強みで)真顔でしかもこの上司は何を云つているのだろうと内心思ひながら返事をしました。上司は「一応ロングトンで算出しておいた方が無難だよ。君ショートトンとロングトンは知ってるね」と云われました。小生『え……!』、上司『君よく勉強して再計算しなかあかん!』、小生シユーンとなつて自席に戻りトンはトンなのにと思いながらも換算表やら機械便覧をながめていました。あつ／あつた。仮トンは千キログラム(メタリックトン)、英ト

【沿革】

ンは二千二百ポンド(ロングトン)、米トンは二千ポンド(ショートトン)と記載されている。二千五百万トンが英トンとすると、約二千五百四十万トンとなり四十万トンの差が出ることになる。驚いたり、一トンは一トンでなかつたということです。我ながらに大きな差にビックリすると同時に先刻の上司とのやりとりを思つて赤面した次第です。

しかし、知らぬといふ事は本当に強く、また恐ろしいものだと、時折思い出しては苦笑しております。

(堀川ゴム工業㈱社長)

明治四十五年個人経営で創立、大正十二年関東大震災により当時の主力工場猿江工場を閉鎖し現本社工場に一本化昭和二年合資会社に改組、七年自動車用ゴム部品の製造販売に着手、二十三年株式会社に改組、三十六年神奈川県藤沢市に藤沢工場建設着手、四十一年同工場に最新式二連式ラバーリングシェンマシン及び八連式ロータリープレスなどを導入、進歩改革をはかる、四十二年従業員にムホース専門工場とするため、省力化、近代化に五千万円を投入し量産体制を確立、四十八年岩手県稗貫郡石鳥谷町に岩手工場建設、四十九年岩手工場第二期工事に平手、同年本社工場の精密機器部品専門工場建設に着手。



オ六十三号

(第16卷 第1号)

昭和五十四年二月二十五日

印刷刷

昭和五十四年二月二十八日

發行



发行人 長瀬泰吉

編集人 墨東ゴム工業会編集委員会

発行所 東京都墨田区墨田二一三五ー六号

(長瀬ゴム工業内)

墨東ゴム工業会

制作 東京都墨田区八広六一五八一七

角川マガジン